

# 浙江新和成股份有限公司

## 大客户销售岗位专项招聘简章

### 【新和成简介】

浙江新和成股份有限公司创建于1999年，2004年上市（股票代码002001）。成立以来，公司始终坚持创新驱动发展和在市场竞争中成长的理念，专注于营养品、香料、高分子材料等功能化学品的研发、生产、销售和服务，为全球100多个国家和地区的客户提供综合解决方案。

公司已跻身中国精细化工百强（第2位）、中国上市公司百强，建有国家认定企业技术中心、外国专家工作站、国家认定博士后工作站（独立招收资质），承担国家级省部级项目70多项，荣获国家技术发明奖二等奖2项，中国专利金奖2项，拥有专利超800项，主持、参与制订国家标准32项、行业标准10项、团体标准32项。

目前，公司拥有职工超11000人，2023年实现营业收入151.17亿元，净利润27.25亿元。

### 【关于销售】

以“创造需求，服务客户”的营销理念，根据产品应用领域划分业务线，搭建完善的全球营销网络，与国内外客户建立紧密的关系。

以科技的力量，为客户提供创新产品和优质高效的解决方案，帮助应对食物、环境和生活质量等领域的挑战。

### 【工作地点】

浙江省绍兴市新昌县（总部）、浙江省杭州市

### 【工作内容】

- 1、B to B的大客户销售模式，研发、生产、供应、销售各环节全程参与。
- 2、收集市场信息，完善市场地图，分区域进行市场维护与开发。
- 3、定期开展重点客户拜访，与客户建立技术对接，从技术端深入挖掘客户需求及痛点问题。
- 4、分析、确认客户需求/要求，将其转化为产品、服务的具体指标/模型。
- 5、为客户提供技术服务支持，以及处理产品应用技术相关的反馈/投诉，建立客户技术档案。



### 【招聘对象】

国内外应届和往届本科及以上学历毕业生

### 【热招岗位】

（国内/国际）销售业务员-动物营养品业务、人类营养品业务、原料药业务

需求专业：

动科、化工、生物、食品、药学、国际贸易、外语（俄语、阿拉伯语、英语）等相关专业优先考虑

### 【薪酬福利】

首年培养期固定薪酬：本科 10-15W+(不含政府补贴)；硕士 13-18W+(不含政府补贴)

次年纳入销售考核体系：按“底薪+提成”方式计薪

福利：

员工宿舍和地区人才公寓（本科两人间、硕士单人间）、五险一金、公司食堂、午餐补贴、班车接送、定期团建、职工体检、生日礼物、社团活动、年休假、探亲福利等。



## 【培养成长】

### 1、一对一导师培养带教

实施一对一的导师培养带教机制，导师将从基础知识、工作流程等多个维度为新人提供全面指导。个性化的辅导旨在帮助新人迅速融入新和成大家庭，并为其职业生涯的成长和发展奠定坚实基础。

### 2、专业技能培训

注重提升员工的谈判、沟通等通用技能，同时提供产品知识专业培训，确保员工具备扎实的专业技能和全面的业务素养。

### 3、丰富的展会平台与讲座活动

组织员工参与各类展会平台与讲座活动，为员工提供与国内外客户深入交流的机会。让员工能够开阔眼界，了解行业最新动态，不断提升自身的专业素养和综合能力。



## 【招聘流程】

网申—测评—面试—offer/签约

## 【网申通道】

1、PC端：<https://bsurl.cn/v2/tMk5jGx5>

2、扫描下方二维码即刻投递



**【加群咨询】**

新和成大客户销售岗位专项招聘群（群号：684699374）



欢迎关注“[新和成招聘](#)”微信公众号，了解更多资讯